



***cambiare
si può:
con Massimo
Pegoraro,
il valore
dell'alternativa.***

**Massimo
PEGORARO**

***cambiare si può: i 5 punti
di Massimo Pegoraro
per una rappresentanza
nuova e condivisa
degli interessi di tutti.***

cambiare si può

**riforma
dell'ANA**

**redditività
delle
Agenzie**

burocrazia

**ruolo
dell'Agente**

click!



**assistenza
sindacale**

**I 5 punti
di Massimo
Pegoraro**



Riforma dell'ANA

Il nostro Sindacato esiste per realizzare la contrattazione collettiva con l'Associazione Nazionale delle Imprese d'Assicurazione (ANIA). La riforma dell'ANA 2003 è una priorità per delineare l'attuale figura dell'Agente e per determinare e stabilire i nuovi equilibri tra le parti sociali.

In vent'anni è cambiato il mondo e di fronte alle trasformazioni intervenute non c'è corrispondenza tra le norme dell'ANA 2003 e il ruolo della professione di agente dettata dalle leggi e dalle norme dei regolamenti in vigore.

È vitale far ripartire le relazioni industriali, se vogliamo che la figura professionale dell'Agente di Assicurazione rimanga centrale nella distribuzione assicurativa in Italia.

Il cambiamento e la modernizzazione vanno gestiti, e non subiti.



Redditività delle Agenzie

Il tema del miglioramento della redditività delle Agenzie deve prevedere l'immediata apertura di un "tavolo tecnico" per mettere in atto azioni dirette e concrete.

In questa sede si devono affrontare e discutere gli aspetti peculiari di:

- un piano strutturato di aumento delle aliquote provvigionali, dei contributi e dei diritti;
- una attenta valutazione dell'impatto economico delle procedure gestionali.

Le attività che svolgiamo per conto delle mandanti e le responsabilità che assumiamo per le mansioni che realizziamo non possono prescindere da una base minima di riferimento, valida per tutte le Imprese.

Necessitano strumenti innovativi in grado di qualificare e valorizzare il servizio di consulenza, assistenza e prossimità offerto ai clienti che devono minimizzare i costi delle nostre Agenzie.



Burocrazia

L'eccesso di burocrazia ha effetti paralizzanti sulle Agenzie, con gravi ripercussioni sulla redditività e sull'efficacia delle loro attività.

Occorre riallacciare e sviluppare relazioni qualificate con le istituzioni politiche ed in particolare con l'Istituto di Vigilanza, e con questi accreditarsi come autorevoli interlocutori.

Proveremo ad invertire la rotta con tutti gli strumenti utili al confronto e alla ragione; se tutto dovesse risultare vano ed infruttuoso, saremo pronti ad alzare “l'asticella” con iniziative anche clamorose.



Ruolo dell'Agente

Il ruolo dell'Agente di assicurazione va adeguatamente tutelato.

Si tratta di intervenire con misure adeguate all'interno di tutta la catena di distribuzione del prodotto, per migliorare l'operato degli Agenti e quindi il servizio reso ai Clienti.

La figura professionale dell'Agente deve rimanere protagonista nel rapporto tra la Compagnia e il Cliente.

È necessario aumentare la nostra autonomia e indipendenza imprenditoriale sviluppando anche gli strumenti informatici e tecnologici che identificano, valorizzano e potenziano il ruolo consulenziale.

Vogliamo continuare ad essere presidio di legalità e centro integrato di servizi pensati e costruiti per la soddisfazione dei bisogni del cliente.



Assistenza sindacale

Gli Agenti in difficoltà non devono mai essere lasciati soli.

Il Sindacato deve tornare a garantire una adeguata assistenza sul territorio a tutti gli Agenti, supportandone l'operato e intervenendo in loro sostegno nell'affrontare le diverse problematiche professionali.

È necessario essere presenti in maniera puntuale e competente e non solo nella fase giudiziaria mettendo a disposizione del collega l'assistenza legale degli Avvocati dello SNA con la copertura della polizza di tutela legale.

Dobbiamo essere vicini agli associati con determinazione e tenacia: non esistono Colleghi "indifendibili".

***cambiare si può:
con Massimo Pegoraro,
il valore dell'alternativa.***



Sindacato Nazionale Agenti di Assicurazione

ELEZIONI SNA 2023